



Als international tätiges Unternehmen sind wir auf die Entwicklung und den Vertrieb von natürlichen Massivholzmöbeln spezialisiert. Mit unseren hochwertigen Naturprodukten bedienen wir ausschließlich den Möbelfachhandel. Die Natürlichkeit des Holzes in unseren Möbeln widerzuspiegeln liegt uns besonders am Herzen. Eine erstklassige Qualität und herausragender Kundenservice tragen zu unserem Erfolg bei. Das stetige Wachstum erfordert dynamische, engagierte Personen, die diesen Weg gemeinsam mit uns gehen wollen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort:

WERKSREISENDEN ODER FREIEN HANDELSVERTRETER ALS **GEBIETSVERKAUFSLEITER (M/W/D)**

**NEUE BUNDESLÄNDER (BERLIN, BRANDENBURG,
SACHSEN-ANHALT, MECKLENBURG-VORPOMMERN,
SACHSEN, THÜRINGEN)**

Ihre Aufgaben

- Umfassende Kundenbetreuung mit den Schwerpunkten Kundenbindung und Umsatzsteigerung
- Zielorientierte Durchführung von beratenden und verkaufsfördernden Maßnahmen
- Schulung des Verkaufspersonals
- Akquisition zum Ausbau unseres Kundenstamms auf eigene Initiative
- Präsentation unserer Massivholzmöbel
- Dauerhafte Kunden- und Marktbeobachtung
- Umsetzung unserer Platzierungskonzepte am POS

Ihr Profil

- Erfahrener Profi im Vertriebsgebiet
- Sehr gute Branchenkenntnisse
- Verantwortungsbewusste und vertriebsorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägtes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Eigeninitiative und Zielorientierung
- Sympathisches, einnehmendes Auftreten
- Flexibilität und uneingeschränkte Reisebereitschaft in Ihrem Gebiet

Wir bieten

- Innovatives Arbeitsumfeld und Produkte
- Einen vornehmlich selbstständigen Tätigkeitsbereich, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Angenehmes Arbeitsklima in teamorientierter Umgebung
- Firmenwagen und Office-Ausstattung auch zur privaten Nutzung
- Unbefristeten Arbeitsvertrag

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung, bitte per E-Mail an: